

Alemmat varastoarvot, nopeammat läpimenoajat ja reaaliaikaista kustannusseurantaa

Toiminnanohjausjärjestelmillä tuottavuus nousuun

Microsoftin kumppaniyrityksillä on laaja kokemus suomalaisesta alihankintateollisuudesta ja siitä, miten tuottavuutta parannetaan prosesseja tehostamalla – ja kuinka tietotekniikka voi auttaa tässä.

Moni alihankintayritys on parantanut tuottavuuttaan ja kilpailukykyään ottamalla käyttöön nykyaikaisen, integroidun toiminnan-ohjausjärjestelmän (ERP). Microsoft Dynamics ERP -ratkaisut ovat joustavia, helppokäyttöisiä ja kustannustehokkaita ohjelmistoja alihankintayrityksen toiminnan tehostamisen tueksi.

käytössä oleva ERP-järjestelmä enää yrityksen tarpeita vai onko se jäänyt yrityksen kehityksestä jälkeen, Sarén kiteyttää.

Helppokäyttöiset työvälineet laadukkaampaan ohjaukseen

Teollisuuden ja tukkukaupan toiminnanohjausjärjestelmiin erikoistuneella Mavisystems Oy:llä on vankka kokemus Microsoftin teknologiaan pohjautuvista ERP-toimituksista.

– Microsoft Dynamics ERP -ratkaisut tarjoavat yrityksen jokapäiväiseen työhön välineet, joilla voidaan saavuttaa tehokkuutta toimintaan. Ratkaisujen käyttöliittymät ovat tuttuja muista Microsoftin ohjelmista. Lisäksi ratkaisuilla on maailmanlaajuisesti miljoonia käyttäjiä, joten virheet ja puutteet ovat karsiutuneet matkan varrella. Näin ollen ratkaisujen käytettävyyden on erinomainen ja käyttöönoton kynnys organisaatioissa matala, kuvailee Mavisystems:n hallituksen puheenjohtaja **Bror Öberg**.

Öberg jatkaa, että Microsoftin ERP-ratkaisut ovat yrityksen eri toiminnot laajasti kattavia kokonaisuuksia, mikä mahdollistaa tietojen joustavan hyödyntämisen eli läpinäkyvyyden yrityksen eri toimintojen välillä. Microsoft Dynamics ERP:t mukautuvat erinomaisesti eri toimialoilla toimivien yritysten erityistarpeisiin. Öberg muistuttaa, että myös pienemmän kokoluokan yritykset hyötyvät laadukkaasta ERP-järjestelmästä.

– Asiakkailta saamamme palautteen mukaan heille toteuttamamme ratkaisut ohjaavat yritystä laadukkaampiin ja nopeampiin toimituksiin. Ne helpottavat hankintojen oikea-aikaista ohjaamista, mahdollistavat kustannusten seuraamisen reaaliajassa ja auttavat eliminoimaan virheitä. Hyvällä syyllä voidaan sanoa, että Microsoft Dynamics ERP -ratkaisulla yritys

voi tehostaa toimintaansa niin hallinnon, myynnin kuin tuotannonkin puolella.

Avaimia onnistuneeseen toiminnan tehostamiseen

Johtaja **Henry Nieminen** Logicasta korostaa, että uusi toiminnanohjausratkaisu ei ole ”taikasauva” kun yritys haluaa tehostaa toimintaansa. Toiminnan tehostaminen tapahtuu kehittämällä yrityksen prosesseja, ja organisaation tarpeiden mukaan sovitettu ja oikein käyttöönotettu ERP-järjestelmä antaa tälle muutokselle selkänöjan.

– Toiminnanohjaushanke ei tarkoita tietotekniikan parantamista, vaan tavoiteltavien hyötyjen tulee lähteä liiketoiminnan tarpeista. Tavoiteltavat hyödyt – niin suorat kuin välilliset – on määriteltävä ja niille asetettava mittarit, toteaa Nieminen.

– ERP-projekti onnistuu parhaiten, kun toimittajalla on vankka kokemus systemaattisten toiminnanohjausprojektien läpiviennistä ja osaamista antaa ohjeita, miten asiakasyrityksen on mahdollista ohjata uusia toimintamalleja IT-järjestelmällä. Asiakasyrityksen puolelta edellytetään johdon sitoutumista ERP-projektiin ja toimintamallien muutoksiin. Yrityksessä on valittava muutama avainhenkilö, jotka käyttävät aikaansa uuden järjestelmän käyttöönottoon. Käyttöönotto sisältää myös painopistealueiden määrittelyn yrityksen prosessien kehityksessä, Nieminen sanoo.

– Valmistavan teollisuuden alalla toimivat asiakkaamme ovat saavuttaneet erinomaisia tuloksia Microsoft Dynamics -ratkaisuilla toteutetuilla toiminnanohjauk-

sen kehityshankkeilla. Jossakin yrityksessä varaston arvo on saatu pudotettua kolmasosaan alkuperäisestä, toisessa taas tuotannon läpimenoaika on saatu parannettua huomattavasti, Nieminen summaa.

Toiminnanohjauksen pitkäaikaista kehittämistä

Myynti- ja markkinointijohtaja **Kristiina Sarén** SYSteam Business Solutions Oy:stä muistuttaa, että ERP-projektissa ei ole kyse vain järjestelmän käyttöönotosta, vaan järjestelmä tulee olemaan yrityksessä pitkäaikainen työkalu. On tärkeää, että yrityksellä on luotettava kumppani ERP-järjestelmän koko käyttöajan ajaksi.

– SYSteam on fokuoitunut Microsoftin ERP-järjestelmien käyttöönottoon, kehittämiseen ja tukemiseen. ERP-hankkeessa on aina kyse elinkaarihankkeesta, jossa me haluamme olla mukana koko ajan.

Usein ERP-järjestelmän piiriin otetaan ensin liiketoiminnan perusprosessit ja uusia alueita lisätään vähitellen. Luotettava kumppani on näissä laajennusprojekteissa erittäin tärkeä. Samoin silloin, kun yrityksen liiketoiminta muuttuu jollakin tavalla eli esimerkiksi nykyinen liiketoiminta kasvaa voimakkaasti tai mukaan tulee uusia liiketoiminta-alueita vaikkapa yrityskaupan kautta. Microsoftin ERP-järjestelmät skaalautuvat erinomaisesti liiketoiminnan muutoksiin.

– ERP-järjestelmän tehtävänä on toimia työkaluna yrityksen kehityspolulla. Elinkaarikumppani auttaa asiakasta ottamaan polun kaikki haarat hallintaan ja tarkastelemaan jatkuvasti, palveleeko

Kasvun esteiden eliminointi ja omaisuuden hallinta

Suomalainen Solteq tukee asiakkaidensa kannattavuutta tehokkailla materiaalinohjauksen, taloushallinnon, omaisuudenhallinnan ja kunnossapidon järjestelmillä sekä perustietojen laadun parannuksella.

– Meidän tehtävämme on poistaa esteitä asiakkaidemme kasvulta ja erityisesti talouden- ja toiminnanohjauksen järjestelmänä Microsoft Dynamics ERP -ratkaisut ovat tähän mainioita työkaluja. Asiakkainamme on hyvin monenlaisia yrityksiä konepajoista tukkukauppoihin, mutta yhteistä niille kaikille on ollut tarve joustavalle ja helppokäyttöiselle järjestelmälle sekä halu asioida luotettavan suomalaisen toimittajan kanssa, kertoo myyntijohtaja **Janne Mäkelä**.

– Lisäksi tuotteistamme Microsoftin kanssa aivan uudenlaista EAM- eli Enterprise Asset Management -ratkaisua kunnossapidon, materiaalihallinnan sekä operatiivisen omaisuudenhallinnan ohjelmistoratkaisuksi. EAM-ratkaisun tavoitteena on auttaa yrityksiä lisäämään tietoisuutta käyttöomaisuuteen liittyvistä kustannuksista sekä parantaa tuottavuutta ja omistaja-arvoa.

Solteqin ja Microsoftin EAM-ratkaisun ensimmäiset toimitukset ovat jo käynnissä ja asiakkaat odottavat erityisesti kentällä liikkuvan huoltohenkilöstön saavan aivan uudenlaisia hyötyjä uudesta järjestelmästä.

Microsoft kumppaneineen on tavattavissa Alihankinta 2009 -messuilla Tampereella 8. – 10. syyskuuta. Osastolla C710 on mahdollista keskustella, miten toiminnanohjausratkaisujen avulla voidaan parantaa yrityksen tuottavuutta. Messujen maksuton ennakkorekisteröityminen onnistuu osoitteessa www.alihankinta.fi.



Microsoft Dynamics™

www.microsoft.fi/dynamics
www.logica.fi
www.mavisystems.fi
www.systemam.fi
www.solteq.com

logica

MAVISYSTEMS OY



SYSteam
 A COMPANY IN ERGOGROUP